

Für maximal persönliches Wachstum

Bewirb dich als talentierter Lead Coordinator für die führende Top-Manager-Community (80-100%)

Nach welchen Qualifikationen / Eigenschaften wir bei C-Level suchen:

- Sales-Flair, vor allem verhandlungssicher am Telefon – Erfahrung im Call-Center für hochpreisige Services von Vorteil
- Überzeugende und sympathische Kommunikation mit Biss und Verbindlichkeit
- Brennendes Interesse für innovative Digital-Themen (Künstliche Intelligenz, Robotics, Smart Data, Analytics, IoT, Blockchain usw.)
- Stark strukturierte, selbstorganisierte Arbeitsweise
- Souveränes, selbstbewusstes und professionelles Auftreten
- Bereitschaft, sich mit einem «Sprung ins kalte Wasser» auf ganz neue Themen einzulassen

Was wir dir bei C-Level bieten:

- Unternehmerisches Arbeiten – Möglichkeit zu gestalten und im Teamapproach wirklich etwas zu bewegen
- Einzigartige Chance mit hochkarätigen Top-Manager-Persönlichkeiten zu arbeiten und das persönliche Netzwerk auszubauen
- Start-up Atmosphäre in einem jungen, motivierten Team sowie inspirierenden Top-Manager- / Unternehmer-Persönlichkeiten als Inspirationsgeber / Ambassadeure
- Maximal persönliches Wachstum und schnelle Übernahme von Verantwortung

Deine Aufgaben bei C-Level:

- Unterstützung des Sales-Teams bei der Gewinnung von strategischen Partner-Unternehmen für gemeinsame Aktivitäten
- Gewinnung inspirierender Thought Leaders und Experten für unser einzigartiges Ökosystem
- Research von neuen, strategischen Partner-Unternehmen
- Optimierung der Aktivitäten und Prozesse auch unter Auswertung und Nutzung von Daten

Fühlst du dich angesprochen und bist bereit die Challenge anzunehmen? Dann sende uns deine vollständigen Bewerbungsunterlagen (Motivationsschreiben, CV und Zeugnisse) per E-Mail an jessica.elmer@c-level.ch.
Bei Fragen steht dir Jessica (055 415 00 74) gerne zur Verfügung.